



- ☼ Proposta da Administração Aumento de Capital
- Destaques do Trimestre
- **Evolução Operacional**
- **Evolução Financeira**





- ☼ Proposta da Administração Aumento de Capital
- *** Destaques do Trimestre**
- **Evolução Operacional**
- **Evolução Financeira**



3

Proposta da Administração

Composição acionistas / credores / administração

Proposição para passar por período de maior incerteza:

Aumento de Capital

- Aumento proposto de R\$300 R\$500mm
 - Garantia firme da Vinci de R\$300mm

Rolagem da Dívida Corporativa

 Alongamento de forma antecipada das dívidas corporativas e de apoio à produção vincendas em 2015

Aceleração de Venda de Ativos

 Participação em projetos não core, terrenos, etc.





Proposta para o aumento de capital da Companhia, mediante subscrição privada de ações

- Preço: R\$0,44 por ação
 - Média dos últimos 20 pregões ponderada pelo volume negociado. O preço de emissão foi fixado, sem diluição injustificada para os atuais acionistas da Companhia, nos termos do artigo 170, §1º, I da Lei nº 6.404/76
- Quantidade de ações: 681.818.181 ações a 1.136.363.636 ações
- Bônus de subscrição: como incentivo adicional, cada 2,5 ações subscritas terão direito a um bônus de subscrição
- Diluição Potencial: 34,0% a 46,2%

Os titulares de ações de emissão da Companhia terão direito de preferência na subscrição das novas ações, em quantidade de ações proporcional à participação detida no dia da AGE.

Também será submetida à Assembleia o aumento do limite do capital autorizado previsto no Estatuto Social, de forma a permitir a emissão do Bônus de Subscrição.

Aumento de Capital Compromisso da Vinci Partners

A Vinci Partners Investimentos Ltda., através de um ou mais fundos de investimento sob gestão de suas controladas ("Fundos Vinci"), comprometeu-se a subscrever ações a serem emitidas no Aumento de Capital, mediante exercício de direito de preferência para subscrição de ações, e, ainda, da subscrição de eventuais sobras de ações não subscritas, de forma que o valor total a ser aportado pelos Fundos Vinci seja, se houver sobras suficientes para tal, de, no mínimo, R\$ 300.000.000,00 (trezentos milhões de reais), sendo certo que o número de ações que será efetivamente subscrito pelos Fundos Vinci dependerá do resultado do exercício do direito de preferência e da subscrição de sobras pelos demais acionistas da Companhia, podendo ser, portanto, inferior a tais valores.

Aumento de Capital Bônus de Subscrição

Os Bônus de Subscrição serão conferidos como vantagem adicional aos subscritores das ações objeto do Aumento de Capital, com o objetivo de garantir uma maior atratividade para a subscrição.

- Bônus de Subscrição: 1 bônus de subscrição para cada 2,5 ações subscritas;
- Direito: Cada bônus de subscrição confere o direito de subscrever 1 ação ordinária de emissão da Companhia;
- Prazo de Exercício dos Bônus de Subscrição: janelas trimestrais, com prazo máximo de 3 anos;
- Preço de Exercício: R\$ 0,75;
- Preço de emissão: não há preço de emissão, porém, o valor implícito de cada bônus é de R\$0,05.
 Como cada 2,5 ações representam 1 bônus, o valor implícito para cada ação seria de R\$0,02;
- Negociação: os Bônus de Subscrição serão negociados na BM&Fbovespa;
- * **Diluição Potencial:** 12,0% a 15,6%, dependendo do tamanho da subscrição inicial.

Aumento de Capital Cronograma

- * 18/03 (D0) RCA para deliberar sobre o aumento de capital e RCF para opinar sobre os termos do aumento de capital;
- ★ 19/03 (D+1) 1^a publicação em jornal do Edital de 1^a Convocação da AGE;
- ❖ 07/04 (D+16) 1ª publicação do Edital de 2ª Convocação da AGE;
- **15/04** (D+24) AGE para aprovar aumento de capital;
- * 16/04 (D+25) Publicação de Aviso aos Acionistas com informações detalhadas;
- * **17/04** (D+26) Início do prazo para exercício;
- * **18/05** (D+ 56) Fim do prazo para exercício e divulgação de novo Aviso aos Acionistas com informações sobre o resultado do exercício do direito de preferência e rateio das sobras;
- * Entre 18/05 (D+56) e 02/06 (D+71) Rateio de Sobras* (procedimentos e prazos a serem acordados com a BM&FBovespa e a instituição custodiante).
- * O procedimento a ser adotado com relação as sobras ainda está sujeito à discussão, de acordo com os interesses da Companhia. Estima-se 1 rodada de sobras.



- ★ Proposta da Administração Aumento de Capital
- Destaques do Trimestre
- **Evolução Operacional**
- **Evolução Financeira**



9

Destaques do Trimestre

- * Manutenção do ciclo de geração de caixa, com redução de R\$237 milhões na dívida líquida ao longo do ano;
- Equacionamento das necessidades de re-financiamento para o 1T15;
- Manutenção do alto volume de entregas;
- Aumento no número de unidades repassadas.

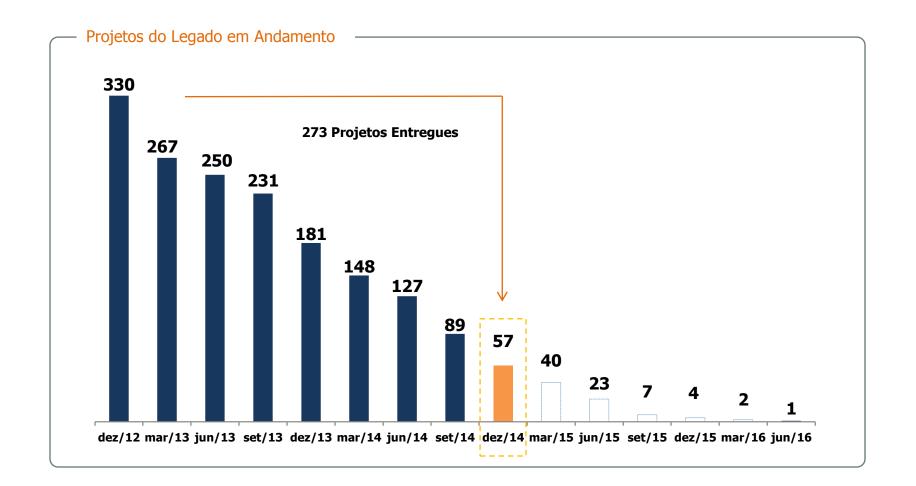


- Proposta da Administração Aumento de Capital
- Destaques do Trimestre
- Evolução Operacional
- * Evolução Financeira

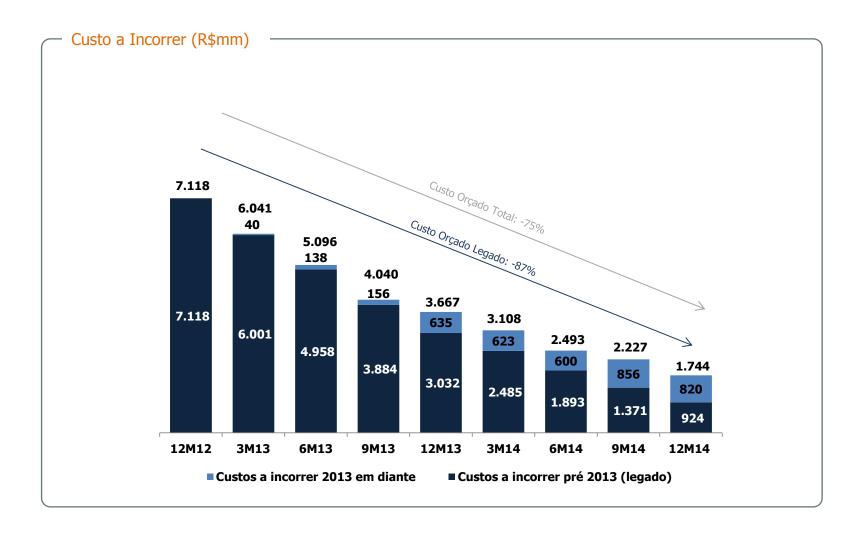


Status da Reestruturação Monetização do Legado

* A Companhia reduziu o nível de lançamentos e tem focado na execução e entrega dos projetos do legado:



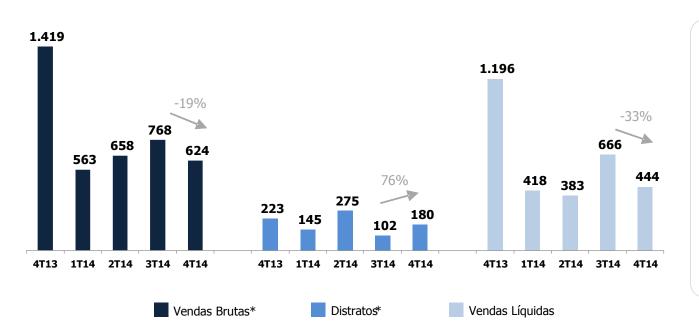
Custo a Incorrer Legado x Novos Projetos

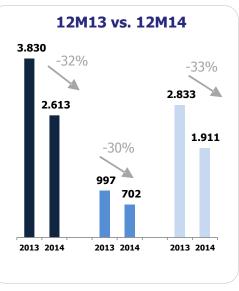




Vendas em linha com os trimestres anteriores (sem considerar a campanha "Na Ponta do Lápis" realizada no 3T14), com distratos sob controle.

Performance de Vendas – VGV R\$mm

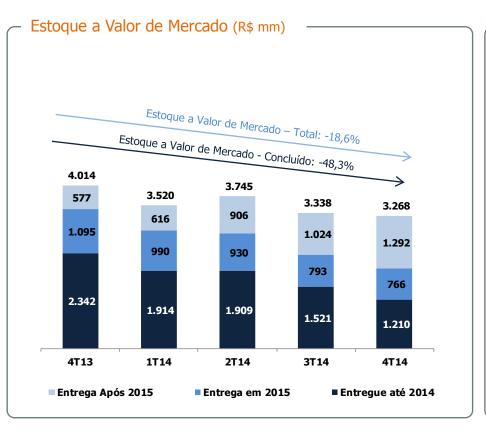


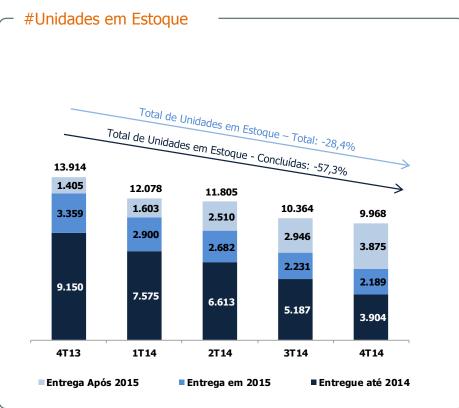




Estoque Foco na venda de estoque concluído

* Foco na venda de estoque, com redução de 18,6% no estoque total entre 2013 e 2014, e 48,3% no estoque concluído até final de 2014. O estoque a ser entregue em 2015 sofreu redução de 30% no mesmo período.





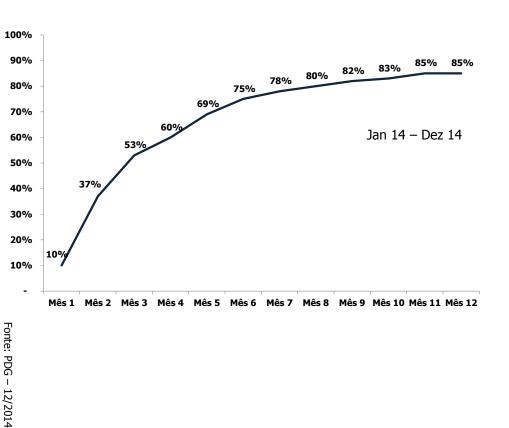




Revenda de 85% das unidades distratadas em até 12 meses, com ganho nominal de preço. Ganho de 11,5% entre o VGV original distratado e o VGV revendido.

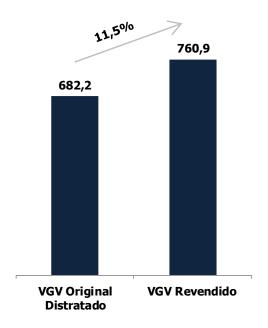
Curva Média de Revenda

12 meses



VGV de Revenda R\$ mm

12 meses acumulados

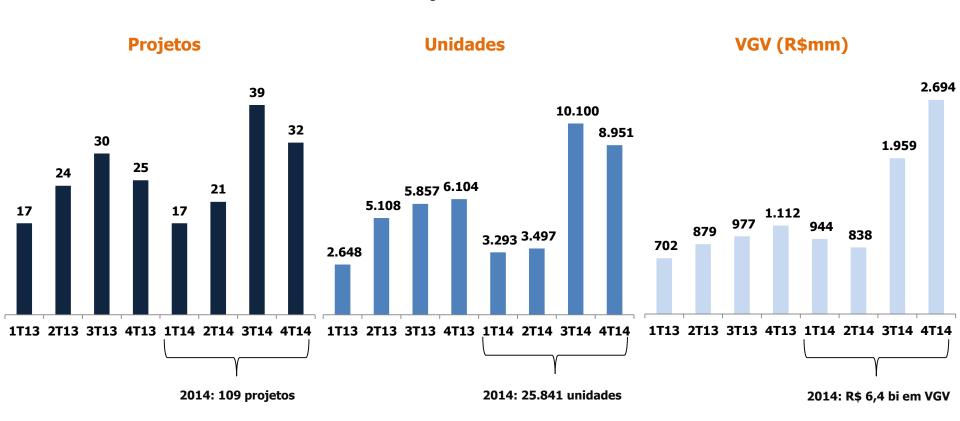




Informações Operacionais Habite-se

* No ano, obtivemos 109 habite-ses, marcando 2014 como o ano de maior número de entregas da história da Companhia.

Obtenção de Habite-se



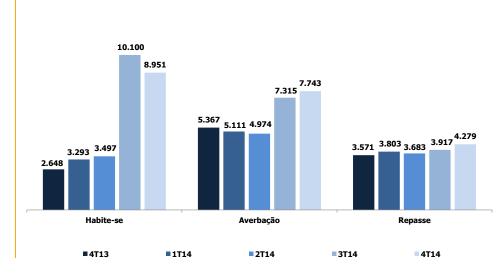
Fonte: PDG – data base 12/2014



- * A recuperação na obtenção dos habite-ses registrada no segundo semestre já passou a refletir nas averbações e também no número de repasses, que aumentou 9% entre o 3T14 e o 4T14.
- * Na comparação anual, o número de unidades repassadas aumentou 11%, passando de 14.164 em 2013 para 15.682 em 2014.

4.400 4.200 4.000 3.800 3.600 3.400 1T13 2T13 3T13 4T13 1T14 2T14 3T14 4T14

Matéria-Prima para Repasse (unidades)





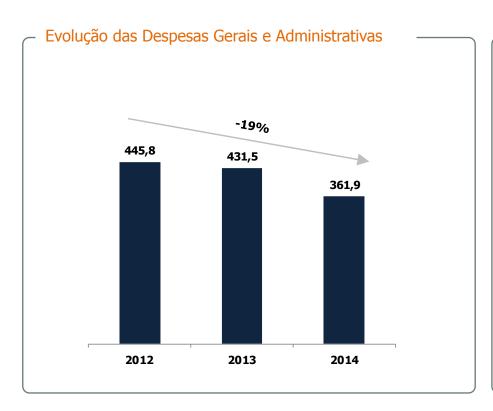


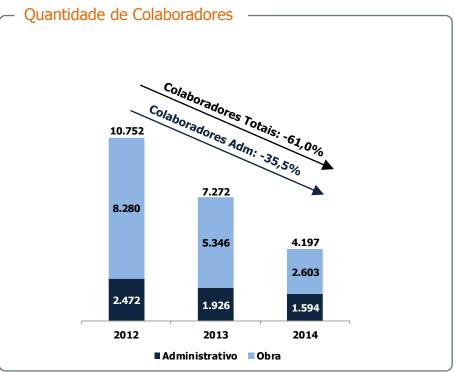
- ★ Proposta da Administração Aumento de Capital
- *** Destaques do Trimestre**
- **Evolução Operacional**
- Evolução Financeira



G&A Contínua Readequação da Estrutura

A PDG continua reduzindo as despesas gerais e administrativas a cada trimestre, em linha com as iniciativas de controle de custos e readequação do quadro de colaboradores.

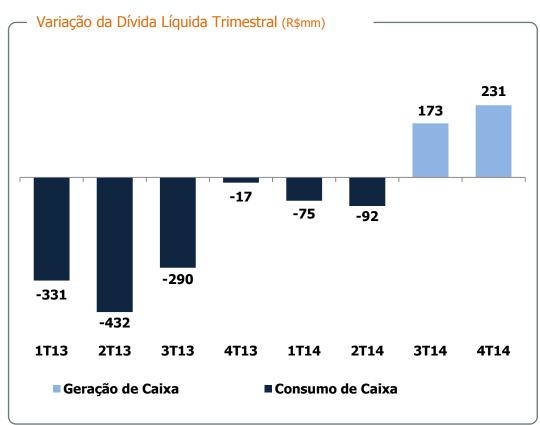


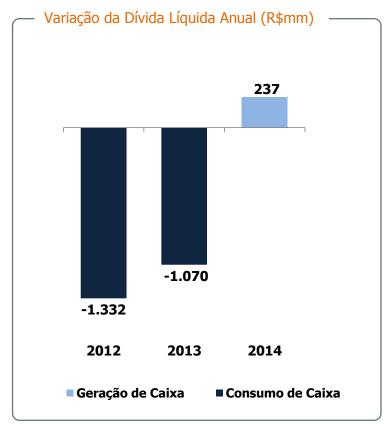




Geração de caixa Variação da dívida líquida

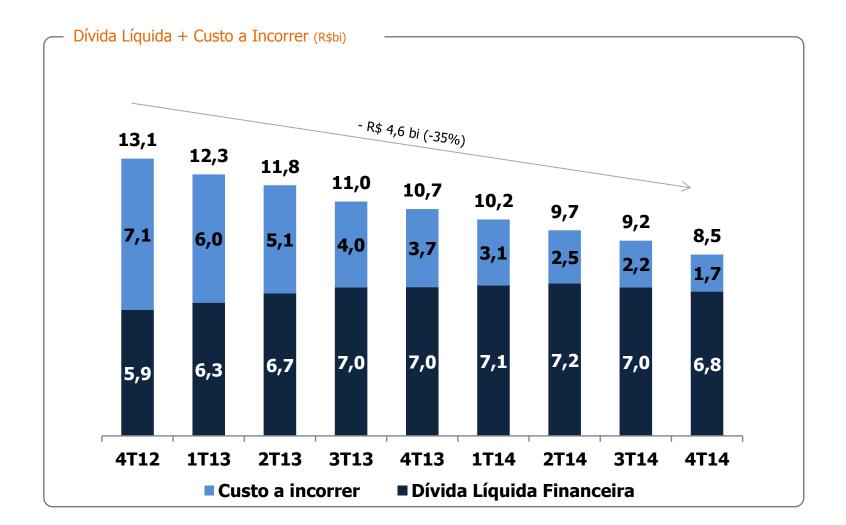
- * A PDG continuou seu ciclo de desalavancagem no 4T14, acelerando a geração de caixa, que tende a ser crescente ao longo dos próximos trimestres.
- * Em 2014, a geração líquida de caixa atingiu R\$ 237mm, frente a um consumo de R\$1,1 bilhão em 2013.





AlavancagemDivida financeira + Custo a Incorrer

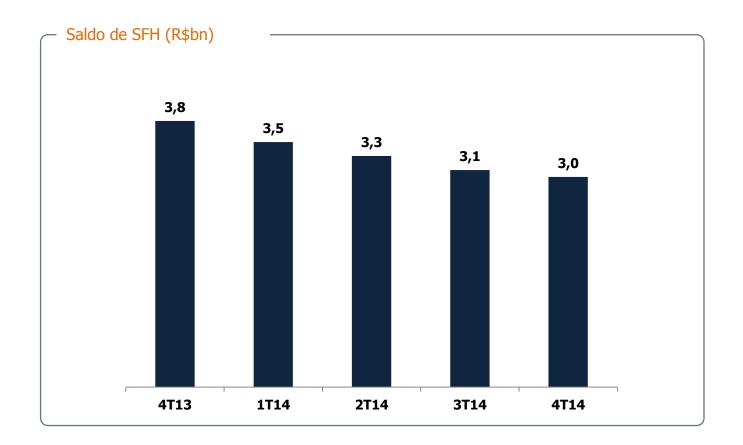
* Considerando o custo a incorrer das unidades em construção ("off-balance"), a alavancagem total reduziu em R\$4,6 bilhões desde 2012.



Fonte: PDG

Endividamento SFH

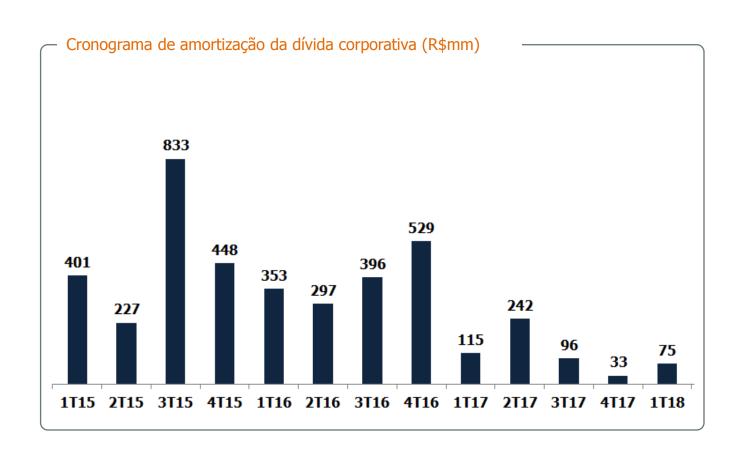
* Redução contínua do financiamento à produção com a entrega das obras e repasse.





Fonte: PDG - Data base: 12/2014

EndividamentoDívida corporativa





Percepção de Mercado

Valor Intrínseco do Ativo x Valor de Mercado

NAV (Net Asset Value)

em R\$ bilhões	2012	4T14
Contas a Receber	14,3	10,0
Estoque a Valor de Mercado	5,2	3,0
Adiantamento de Clientes	-0,2	-0,2
Impostos	-0,9	-0,8
Recebíveis Totais	18,5	12,0
Custo a Incorrer	-7,1	-1,7
Fornecedores	-0,3	-0,2
Desembolso Total	-7,4	-2,0
Γerrenos (líquido)	0,5	1,6
Dívida Líquida	-6,0	-6,7
nvestimentos (REP, JDP)	0,6	1,0
Participação Minoritários	-0,5	-0,9
NAV	5,7	5,1
Market Cap (18/03/2015)	4,4	0,5



